


AWS ISV팀과 함께 하는 B2B 소프트웨어 SaaS 여정



성공적인 클라우드 기반 소프트웨어 비즈니스를 위해서는 든든한 비즈니스 파트너가 필요합니다.
AWS와 함께 SaaS 준비부터 완성, 그리고 출시까지 함께 해보세요!

B2B 소프트웨어 비즈니스 단계별 AWS 지원사항

당면과제

 지원사항

On Premises

고객사의 하드웨어 기반 IT리소스에
솔루션을 설치하는 방식으로
ISV는 솔루션만 판매/청구

클라우드 도입

클라우드 기반 솔루션 테스트를 위한
PoC 크레딧 지원

Customer Deployed

고객사의 AWS 계정에
ISV의 솔루션이 설치만 되는 방식으로
ISV는 솔루션만 판매/청구

클라우드 비즈니스

클라우드 기반 비즈니스 모델 구축을 위한
비즈니스 / 솔루션 아키텍처 컨설팅 및
In Account 기본/심화/특화 교육 제공

ISV Hosted

ISV의 솔루션이 ISV의 AWS 계정에 설치되고
관리되는 방식으로 ISV는 솔루션과 제반
인프라를 포함하여 서비스 방식으로 판매/청구

SaaS 전환

AWS SaaS Center를 통한
SaaS 전환 워크샵 제공
(SaaS Academy Workshop, SaaS Bootcamp)

SaaS

ISV의 서비스가 공통된 모듈을 지니며
여러고객들이 리소스를 공유하게 되는 방식으로
ISV는 제반 인프라에 대한 비용을 모두
담아서 서비스 비용을 책정하여 판매/청구

SaaS로
비즈니스 가속화

SaaS Co-Sell (공동 영업) 및
Co-Marketing (공동마케팅) 등
동반성장 프로그램 지원

AWS 지원 프로그램

